|  |  |
| --- | --- |
| **Работно место:** | **Медицински претставник**  |
| **Сектор:** | **Сектор за маркетинг и продажба - лекови** |
| **Кратка содржина на работните задачи:** | Маркетинг и продажба на Генерална медицина-Мерк и Бионика препарати, посета на општи лекари, интернисти, специјалисти и фармацевти. Постигнување и престигнување на планираната продажба преку продажни техники, промоции и градење долгорочни односи со клиентите |
| **Потребни квалификации за работното место:** | Завршено високо стручно образование за медицински науки; Возачка дозвола Б категорија; познавање на англиски јазик; познавање на компјутерски програми во MS Office;способност за презентација, комуникациски вештини и тимска работа. |

|  |
| --- |
| **Опис на работните задачи:** |
| 1. Следење и постигнување на планот за продажба
2. Сегментирање на клиентите
3. Исполнување на планот за посети според однапред изработени рути
4. Наоѓање на нови клиенти и градење на долгорочни односи
5. Водење сметка за побарувањата и управување со приговорите на клиентите
6. Постојано едуцирање за производите и усувршување на продажните

вештини1. Подготовка и одржување на презентации за постоечките и нови препарати на клиенти
 |