

**Do you want
a team that
ensures bright faces—
around the world, every
day?**

You'll find that and
much more with us.



Sales Trainer

Majorel entwirft, entwickelt und liefert End-to-End-CX für viele der weltweit angesehensten, digital geborenen und vertikal führenden Marken. Wir betreuen Kunden auf der ganzen Welt mit mehr als 82.000 Mitarbeitern in 45 Ländern auf 5 Kontinenten und in 80 Sprachen. Wir unterstützen unsere Kunden zu jeder Zeit, über jedes Gerät und in der Art und Weise, wie sie es von ihren Marken erwarten. Wir sprechen ihre Sprache, egal wo sie sind und welche Kultur sie haben. Wir haben weltweit mehr als 400 Kunden, mit denen wir zum Teil schon seit über 12 Jahren zusammenarbeiten. Als Branchenführer bieten wir die sichersten und konformsten Lösungen. Einige der größten Unternehmen der Welt, darunter auch die Marken, mit denen Sie täglich zu tun haben, vertrauen unseren Mitarbeitern, um sie zu vertreten.

Für unser wachsendes Team in Skopje suchen wir einen Sales Trainer:

Ihre Herausforderungen:

- Organisation und Durchführung von Basic- und Up-Trainings schwerpunkt Sales
- Organisation und Durchführung von Motivationsgesprächen, Veranstaltungen und Sales- Coachings
- Erstellung von Schulungs-, Qualitätsmanagement- und Motivationskonzepten mit eigenverantwortlicher Aufarbeitung und Umsetzung neuer bereichsspezifischer Inhalte
- Durchführung von Qualitätssicherungsmaßnahmen wie Mitarbeitercoachings und Feedbackgesprächen
- Bereichsspezifische Unterstützung des Projektes sowie der Team- und Gruppenleitung
- Analyse von entsprechenden KPI, Controlling, insbesondere der Verkaufsquote und kommunikativen Qualitätswerte
- Entwicklung von Konzepten zur Verbesserung der KPI-Zielerreichung, Förderung der entsprechenden Quoten. - in Abstimmung mit der Operativen
- Begleitung der Konzepte und Maßnahmen in der operativen Umsetzung
- Identifizierung von Schulungsbedarfen u. Wissenslücken
- Erstellung von statistischen Auswertungen und Präsentationen sowie deren Analyse
- Allgemeine Datenpflege

Ihr Profil:

- Sehr gute Auffassungsgabe u. analytische Fähigkeiten und Kreativität
- Erfahrungen als Trainer vorteilhaft
- Hohe soziale Kompetenz; Vertraulichkeit und Loyalität
- hohe Lernbereitschaft und Lernfähigkeit
- Sehr gute Deutsch Sprachkenntnisse in Wort und Schrift, sehr sicherer Umgang mit Rechtschreibung und Grammatik
- Organisationstalent sowie hohes Maß an Flexibilität und Belastbarkeit
- Selbstsicheres Auftreten und hohe Auffassungsgabe
- Hohe Kommunikations-, Begeisterungs- und Teamfähigkeit
- Hohe Verkaufsaffinität sowie praktische Erfahrungen in Telefonverkauf und Kundenbindung

**Driven to
go further**



- Gute EDV-Anwenderkenntnisse (MS-Office, CC-spezifische Tools)
- Coachingausbildung wünschenswert
- Selbständiges Arbeiten

Wir bieten Ihnen:

- Attraktives monatliches Nettogehalt
- 24.600,00 Tage Ausgleich für Jahresurlaub
- Empfehlungsprämie
- 22 Tage Urlaub
- Private Krankenversicherung
- Programme und Schulungen für die berufliche Entwicklung
- Wellness-Programm (z. B. Sportveranstaltungen und Aktivitäten)
- Arbeit in einem dynamischen und internationalen Umfeld
- Raum für Entspannung und Spaß

Wenn Sie auf der Suche nach neuen Herausforderungen, einem positiven Arbeitsklima und einem motivierten Team sind, bewerben Sie sich jetzt mit Ihrem Lebenslauf über den unten stehenden [Link](#)!

Jetzt bewerben!

