

**Претставник за продажба (м/ж)**

**Вработениот ќе работи како Претставник за продажба во рамките на сегментот за хируршки и интервентни постапки, што вклучува следново:**

• Презентација на производите, продажни активности и одржување на контакт со клиентите на Работодавачот (здравствени установи и болници) на територијата на Северна Македонија;
• Учество на стручни и научни собири (вклучувајќи излагање и одржување презентации и работилници);
• Изготвување и испраќање извештаи за одржаните состаноци со клиентите на Работодавачот;
• Испорачување на доделениот продажен план за календарската година.

Работата е теренска и опфаќа секојдневни патувања во доделената територија, како и повремени патувања во странство за едукација или презентациски активности.

**Барања за работното место:**• Самостојна и одговорна личност, одлични комуникациски вештини;
• Пожелно искуство во продажба на медицинска опрема (не е задолжително);
• Пожелно искуство во работа во болница (не е задолжително);
• Стручни квалификации: средно или високо стручно образование во медицинска, фармацевтска или сродна област;
• Странски јазици: англиски;
• Важечка возачка дозвола од Б категорија.

**Што нудиме:**
• Договор за вработување на неопределено време со пробен период од шест месеци;
• Награди врз основа на постигнатиот учинок согласно активностите;
• Меѓународно искуство во динамична и стимулативна средина;
• Можност за континуирано стручно усовршување;
• Службен автомобил на дневна основа, согласно потребите за службени патувања, мобилен телефон и лаптоп.

\*\*\*Сите заинтересирани кандидати, да ги достават своите CV-a во верзија на македонски и англиски јазик, на следнава мејл адреса:

simona.puhalo@pharmamed.com

**Prodajni predstavnik (m/ž)**

**Zaposleni će raditi kao Prodajni predstavnik unutar segmenta za kirurške i interventne postupke što uključuje sledeće:**

* Prezentacija proizvoda, prodajne aktivnosti i održavanje kontakta sa klijentima Poslodavca (zdravstvene ustanove i bolnice) na teritoriji Sjeverne Makedonije;
* Sudelovanje na stručnim i naučnim skupovima (uključujući izlaganje i održavanje prezentacija i radionica);
* Izrada i slanje izveštaja o održanim sastancima s klijentima Poslodavca;
* Dostavljanje dodeljenog prodajnog plana za kalendarsku godinu.

Posao je **terenske prirode** i obuhvata svakodnevna putovanja na dodeljenoj teritoriji, te povremena putovanja u inostranstvo radi edukacije ili prezentacijskih aktivnosti.

**Zahtevi posla:**

* Samostalna i odgovorna osoba, odlične komunikacione veštine;
* Poželjno iskustvo u prodaji medicinske opreme (nije obavezno);
* Poželjno iskustvo rada u bolnici (nije obavezno);
* Stručne kvalifikacije: srednjoškolska diploma ili više stručno obrazovanje u medicinskoj, farmaceutskoj ili srodnoj oblasti;
* Strani jezici: engleski;
* Važeća vozačka dozvola kategorije B.

**Što nudimo:**

* Ugovor o radu na neodređeno vreme sa probnim periodom od šest meseci;
* Nagrade na osnovu učinka u skladu sa ostvarenom aktivnošću;
* Međunarodno iskustvo u dinamičnom i stimulativnom okruženju;
* Mogućnost kontinuiranog stručnog usavršavanja;
* Službeni automobil, mobilni telefon i laptop.

\*\*\*Svi zainteresovani kandidati , nek pošalju svoja CV- na sljedeču mejl adresu: simona.puhalo@pharmamed.com

**Sales** **representative (m/f)**

**Job description:**

**The Employee will work as a Sales representative within the segment for surgical and interventional procedures which includes the following:**

* Product presentation, sales activites, and maintaining contact with the Employer's clients (healthcare institutions and hospitals) in the territory of North Macedonia;
* Participating in professional and scientific conferences (including giving presentations and holding workshops);
* Sending reports on meetings held with the Employer's clients;
* Delivering the assigned sales plan.

The job consists of **field work** and includes daily trips in the assigned territory, as well as occasional trips abroad for education or presentation activities.

**Job requirements**

**We are looking for a person with the following:**

* Independent and responsible person, excellent communication skills;
* Preferable experience in selling medical equipment (not mandatory);
* Preferable experience working in a hospital (not mandatory)
* Professional qualifications: high school degree or higher professional education in medical, pharmaceutical, or related field;
* Foreign languages: English;
* A valid category B driving license.

**We offer:**

* Indefinite-term employment contract with a six-month trial period;
* Performance-based rewards according to the achieved activity plan;
* International experience in a dynamic and stimulating environment;
* Possibility of continuous professional development and training;
* High level of independence;
* Company car, cell phone, and laptop.

\*\*\*\*All interested candidates should send their CV-s to the following email address: simona.puhalo@pharmamed.com