



Оглас за работа: **Координатор за продажба**

Локација: Југозападен регион

Оддел: Продажба

Рок за пријавување: 28.06.2025

Позиција: 1

Еуротабак е компанија која се стреми да биде претпочитан избор за дистрибутер на принципалите и на клиентите во земјата со модерен и ефикасен дистрибутивен систем, најголема покриеност на продажни места, најбрз пробив на пазарот, извонредна грижа за клиентите и големо портфолио на производи со врвен квалитет за крајните потрошувачи

ЕУРОТАБАК ИМА ПОТРЕБА ОД КООРДИНАТОР ЗА ПРОДАЖБА

Цел на работното место:

Координаторот за продажба служи како лидерска улога за тимот на продажба за кој е одговорен/а за да гарантира ефикасно работење на продажниот реон. Ќе работи да го оддржува тимот мотивирани охрабрен за да ги постигне таргетите и целите. Координаторите за продажба редовно ќе ги проверува реоните на комерцијалистите.

Главни одговорности:

- Определување на територии и таргети на комерцијалисти
- Координација на доставата за продажниот реон
- Оддржување на залиха на материјали за презентација
- Анализа на продажба и куповни навики на клиенти за да ги оптимизира продажните цели и да идентификува потенцијални клиенти
- Следење на остварувања и цели на секој член од тимот
- Одговарање на прашања од страна на клиенти во врска производите, соработката и и грижите
- Работење со останатите тимови од маркетинг, финансии и други оддели

- Собирање и сортирање на финансии и продажни информации во форма на извештаи
- Информирање на клиенти за непредвидливи доцнења или проблеми
- Мониторинг на прогресот на тимот и предлози за подобрување
- Гарантирање на следење на законски регулативи

Услови за работа:

- Редовна месечна плата;
- Полно работно време- 40 часа;
- Работа на определено време со можност за продолжување на неопределено;
- Обезбедени услови за работа со сите потребни материјално- технички средства;
- Приватно здравствено осигурување;
- Исплата на минат калкулиран труд;
- Континуирани обуки и стручно доусовршување;

Потребни квалификации:

- ССС/ВСС Економска насока
- Потребно е искуство минимум 5 години во продажба, од кои минимум 2 години на раководна позиција;
- Напредни продажни вештини
- Способност да анализира информации во делот на продажба за да подобри продажни резултати
- Познавање на Microsoft 365
- Поседување на возачка дозвола Б категорија
- Познавање на регулативи поврзани со продажба, дистрибуција и заштита на потрошувачите.

Како да аплицирате:

Доколку ги поседувате потребните вештини и искуство за да се приклучите на нашиот тим, **аплицирајте за оваа позиција на нашата веб страна <http://eurotabak.com.mk/kariera/>**, и ќе бидете исконтактирани од тимот на Човечки Ресурси на Еуро Табак.

Краен рок за аплицирање: до 28.06.2025