



КАЗ Груп ДОО Скопје
Ул. 24, бр. 29, Индустриска зона Илинден, 1041 Скопје,
Република Северна Македонија
Тел.: 02/ 5514 333; 02/ 2611 239 • Факс: 02/ 2614 146
e-mail: contact@kazgroup.com.mk • www.kazgroup.com.mk



Школарска Банка АД Скопје
м.с-ка: 250-019100615640

КАПБАНК АД Скопје
м.с-ка: 270-060810060125

Прокредит Банка
м.с-ка: 303-177102803131

Даночен број за ДДВ:
MK4030096583378

Менаџер за продажба

Опис на работни задачи:

Врши понуда и продажба на производи, контактира, преговара и договара со деловните партнери во рамките на своите овластувања во земјата и во странство

Води евиденција за сите комитенти и изработува неделни, месечни, квартални, полугодишни и годишни комерцијални извештаи

Изготвува налози за работа, излезни фактури за продадени производи

Се грижи за наплата на побарувањата и контактира со комитентите околу наплатата на побарувањата.

Организирање и спроведување на увоз-извоз на материјали – меѓународна трговија.

Го испитува пазарот, ја прати побарувачката, промените и интересот за нови производи на пазарот.

Во потрага на нови партнери, отворање на нови пазари.

Кандидатите кои имаат работно искуство во големопродажба минимум 3 години, за предност ќе се смета искуство во иста или слична индустрија

Завршено минимум CCC образование

Возачка дозвола Б категорија

Активно користење на софтвер ERP Pantheon

Високо ниво на компјутерски вештини MS Office

Високо познавање на англиски јазик

Високо ниво на комуникациски и организациски способности

Работно време од 07:30 до 15:30 часот

-Организиран бесплатен превоз

-Годишни бонуси

-Роденденски подарок

-Програма за обука и развој

-Конкурентска плата

Пријатна работна атмосфера

Заинтересираните кандидати да испратат кратка биографија hr@kazgroup.com.mk