



Претставник за продажба со познавање на албански јазик

Полно работно време

Локација: East Gate Mall

Поради проширување на работата, Максоптика е во потрага на **Претставници за продажба-2 позиции**. Бараме ентузијастички, одговорни личности, кои ја сакаат својата работа, работната позиција се однесува на полно работно време.

Опис

Лицето ќе биде одговорно за сите продажни активности, од моментот на првиот контакт со клиентот до крајот на продажниот процес и неговата услуга по продажбата. Да придонесува за зголемување на базата на клиенти на компанијата, да соработува со целиот продажниот персонал и другите оддели, со цел повисока услуга на клиентите.

Одговорности

- Услужување и консултација со клиентите
- Поседување на технички продажни вештини, како и способност за учење на производите на компанијата со цел обезбедување на квалитетна услуга
- Комуникација со Менаџерот на продавницата за спороведување на месечниот план и цели, определени од Менаџерот на продавницата
- Активно да учествува во имплементација на маркетинг планот на компанијата во продавницата
- Евиденција на точни податоци во врска со различни барања / нарачки што можат да ги достават клиентите на компанијата.
- Ги разбира и имплементира сите компанијски политики, процедури и кодекс на етика

Нудиме

- Конкретна плата+бонуси
- Модерни услови за работа
- Пријатна работна атмосфера
- Компанијата нуди можност за напредок, усовршување и обуки

Квалификации

- со и без работно искуство (искуство во оптика ќе се смета за предност)
- Добри комуникациски вештини
- Познавање на работа со компјутери (MS Office)

Сите заинтересирани можат да аплицираат на k.chokovska@maxoptika.mk
Само кандидатите кои одговараат на позицијата ќе бидат контактирани.



Perfaqesues Shitjesh
Kohë e plotë
Vendndodhja: East Gate Mall

Për shkak të zgjerimit të punës, Maxoptika kërkon **Përfaqësues Shitëse - 2 pozicione**. Kërkojmë njerëz entuziastë, të përgjegjshëm, që e duan punën e tyre, pozicioni është me kohë të plotë.

Përshkrim

Personi do të jetë përgjegjës për të gjitha aktivitetet e shitjes, që nga momenti i kontaktit të parë me klientin deri në përfundim të procesit të shitjes dhe shërbimit të tij pas shitjes. Të kontribuojë në rritjen e bazës së klientëve të kompanisë, të bashkëpunojë me të gjithë stafin e shitjeve dhe departamentet e tjera, për të ofruar shërbim më të mirë ndaj klientit.

Përgjegjësitë

- Shërbimi ndaj klientit dhe konsultimi
- Zotërimi i aftësive teknike të shitjes, si dhe aftësia për të mësuar produktet e kompanisë për të ofruar shërbim cilësor
- Komunikimi me Menaxherin e dyqanit për të koordinuar planin mujor dhe qëllimet, të përcaktuara nga Menaxheri i dyqanit
- Të marrë pjesë aktive në zbatimin e planit të marketingut të kompanisë në dyqan
- Regjistrimi i të dhënave të sakta në lidhje me kërkesa/porosi të ndryshme që mund të dorëzohen nga klientët në kompani.
- Kupton dhe zbaton të gjitha politikat, procedurat dhe kodin e etikës së kompanisë

Ne ofrojmë

- Paga konkurrese + bonuse
- Kushte moderne të punës
- Atmosferë e këndshme pune
- Kompania ofron mundësi për avancim, përmirësim dhe trajnim

Kualifikimet

- me ose pa eksperiencë pune (eksperienca në optikë do të konsiderohet avantazh)
- Aftësi të mira komunikimi
- Njohuri të punës me kompjuter (MS Office)

Të gjithë të interesuarit mund të aplikojnë në **k.chokovska@maxoptika.mk**
Vetëm kandidatët që përputhen me pozicionin do të kontaktohen.