



Купувај мудро!

БЕНЕФИЦИИ:

- Личен и професионален развој
- Пријатна работна атмосфера
- Регрес, речиси 3 пати поголем од законски пропишаниот
- Колективно осигурување
- Бонус за препорачан пријател за работа
- Слободен ден за роденден
- Слободен ден за лојалност
- Ваучер за склучен брак
- Ваучер за спортска опрема
- Картичка за спорт
- Пакет за новороденче
- Училишен пакет производи
- Пакет производи за верски празници согласно вероисповест
- Попуст за одмор во хотел Village (Охрид)
- Подарок за денот на жената
- Новогодишни пакетчиња за деца до 10г.



PEOPLE ORIENTED COMPANY
2025

@Kam.Market
 @kammakedonija
 @kam.market-mk
 @KAM MARKET

КАМ доо е најголем синџир на маркети во Македонија кој ги применува основните принципи на хард дисконт: Висок квалитет и постојано ниски цени. Присутни сме во две земји со повеќе од 100 продавници, а успехот на компанијата го обезбедуваат 1.500 вработени кои посветено и професионално ја извршуваат својата работа.

Бараме амбициозни вработени и нудиме возбудливи задачи и проекти во динамична и интернационална средина, и со цел проширување на тимот во **Сектор Продажба**, бараме личност која ќе се придружи на нашиот тим на позиција:



РЕГИОНАЛЕН МЕНАѢЕР

БИДЕТЕ ДЕЛ ОД НАШИОТ #КАМТИМ

Ваши задачи:

- Управување со мрежа на маркети во регион (оперативно и комерцијално водење)
- Одговорност за продажни планови, КПИ и профитабилност на реонот
- Организирање, координирање и развој на тимовите во маркетите
- Селекција, интервјуирање, евалуација и развој на вработените
- Управување со клучни оперативни сегменти (залихи, персонал, трошоци, продажба)
- Следење дневни, неделни и месечни резултати од продажба
- Следење и анализа на продажни резултати и пазарни трендови
- Одржување високи Хасап стандарди за хигиена, свежина и услуга
- Подготвува финансиски и кадровски извештаи и извештаи од посетата на маркети
- Учество во пописи и во отворање на нови маркети
- Имплементација на интерни процедури, стандарди и законска усогласеност

Вашиот профил:

- Високо образование (економски, менаџмент или сродни насоки – предност)
- Минимум 3 години искуство во продажба, од кои 1 година на раководна позиција
- Искуство во управување со повеќе локации и тимови (предност)
- Подготвеност за теренска и сменска работа и работа во различни реони според потребите
- Развиени лидерски и организациски способности
- Аналитички вештини и способност за работа со КПИ и Буџети
- Напредно познавање на MS Office (Excel предност)
- Возачка дозвола Б категорија

Ние Ви нудиме:

- Менаџерска позиција со висока одговорност и автономија
- Стабилно и долгорочно вработување во успешна и растечка компанија
- Конкурентна плата+бонуси базирани на перформанси
- Повеќемесечна менторска обука преку работа во маркети
- Службено возило, мобилен телефон и лаптоп по успешно завршена обука
- Можност за кариерен раст и развој

Ако сакаш да си дел од најмоќниот #КАМТИМ сподели ги твоите вредности со нас и пријави се онлајн на:

kam-kariera.mk или на адреса: **КАМ ДОО Илинден ул. 35 бр. 39, Илинден, Р. С. Македонија** или директно во некој од нашите маркети.

