

Ние во Алма-М веќе 31 година сериозно ги проучуваме и подготвено ги пречекуваме сите промени и новости кои доаѓаат, преку развој, дејствување и трансформација на бизнисот, носејќи нови квалитети за нашите клиенти. Посветуваме посебно внимание на развој на човечките ресурси. Привлекуваме, развиваме и задржуваме најдобри професионалци и наградуваме за нивните резултати.

објавува **ОГЛАС** за следната работна



позиција: **СУПЕРВИЗОР НА УНАПРЕДУВАЧИ НА ПРОДАЖБА - СКОПЈЕ**

датум на објава: 14 Ноември 2022

рок за пријавување до: 28 Ноември 2022

број на оглас: O-221114-МС-СУП

сектор: Продажба

регион: **СКОПЈЕ-ТЕТОВО-ГОСТИВАР**

Работни задачи:

- За дефиниран регион координира тим од Унапредувачи за продажба и активности поврзани со унапредување на продажба согласно правилници и процедури;
- Врши контрола на планирано унапредување на продажба на ниво на регион и

контролира имплементација на планирани акции, проекти и други активности;

- Подготвува месечен/неделен рутинг план;
- Снабдува Унапредувачи на продажба со рекламни и потрошни материјали;
- Прави анализа на дефинирани Клучни индикатори за успех и пазарна структура во регион;
- Координира и едуцира тим на Унапредувачи за продажба во регион во кој е одговорен/а;
- Организира комуникација за имплементација на нови производи и продажни акции;
- Проверува маркети и евидентира во формулар по процедура (за Store Check) до претпоставен/а;
- Контролира перформанси на Унапредувачи за продажба и планира обуки со акционен план;
- Прибира информации за тековни случувања на терен, истите ги евидентира, анализира и предложува соодветни решенија;
- Изготвува месечни/неделни извештаи и ги проследува до менаџментот;
- други работи по опис на работно место.

Потребни квалификации и вештини:

- Минимум завршено средно образование,
- Флексибилност за работа на терен,
- Одлична комуникација, преговарање и ориентираност кон деловни клиенти,
- Професионално однесување,
- Организиран/а, мотивиран/а и стабилна личност,
- Динамичен/а, проактивен/а и насочен/а кон резултати,
- Способност за индивидуална и тимска работа,
- Позитивен однос кон промени,
- Поседување возачка дозвола Б – категорија,
- Познавање на назначениот регион,
- Познавање на англиски јазик.

Потребно искуство:

- Минимум 1 година работно искуство на слична/иста позиција во менаџмент или најмалку 2 години искуство како Унапредувач за продажба или Агент за продажба.

Работни услови:

- Работниот однос се заснова на определено време од 1 месец (период на докажување на способности), со можност за продолжување.
- Дневно работно време е од 08.00-16.00 часот од понеделник до петок.

Сите што ги поседуваат горенаведените квалификации и вештини **СЕ ПОКАНЕТИ ДА АПЛИЦИРААТ** со нивната професионална биографија која може да ја достават на следната е-пошта: vработување@alma-m.mk со **задолжителна назнака на бројот на оглас, во насловот на пораката.**

Напомена:

- **САМО** кандидат(к)ите кои ќе влезат во потесен круг, ќе бидат контактирани.
- Апликациите **без назнака на бројот на оглас, во насловот на пораката, НЕМА** да бидат разгледани!
- Рок во кој ќе се изврши изборот со интервјуирање – доколку на огласов се пријават до 200 кандидати, изборот ќе се изврши во рок од 45 дена, од 201 до 500 кандидати, изборот се врши во рок од 90 дена и над 500 кандидати, изборот се врши во рок од 120 дена, по истекот на рокот за пријавување.
- Со поднесување на Вашата апликација за вработување (CV), потврдувате дека сте согласни Вашите лични податоци да бидат чувани во база и обработувани за намена за сегашно или идно вработување од страна на АЛМА-М ДООЕЛ Скопје или од трето лице ангажирано за таа цел согласно Закон. Доколку не сте согласни, Ве молиме тоа да го наведете во апликацијата.
- Ве молиме без телефонски јавувања

АЛМА-М ДООЕЛ Скопје е секогаш отворена за соработка со кандидати кои се вредни ентузијастички и сакаат да работат со тим кој секогаш е спремен за нови предизвици во иновативна и динамична околина.