

AVON

СТАНИ ДЕЛ ОД МЕНЏЕРСКИОТ ТИМ НА AVON МАКЕДОНИЈА! РЕГИОНАЛЕН МЕНАЏЕР ЗА ПРОДАЖБА

AVON е светски лидер во козметичката индустрија, со речиси 130 години искуство во директната продажба во над 100 земји ширум светот. Компанија која се залага за економска еднаквост на жените. Позицијата Регионален менаџер за продажба ти дава можност да развиваш сопствен бизнис како партнер на AVON, во што компанијата обезбедува соодветна финансиска и материјална поддршка како и дополнителни бенефиции.

ОДГОВОРНОСТИ:

- Развој и имплементација на стратегија за продажба за регионот
- Планирање и реализација на раст во продажба и менџирање на продажниот процес
- Креирање Бизнис обуки за најдобрите во тимот
- Раководење и развивање на нови менаџери на тимови во зоната
- Подготвување и презентирање креативни идеи и учествува во проекти

НАШИОТ ИДЕАЛЕН КАНДИДАТ ПОСЕДУВА:

- Завршени додипломски студии
- Возачка дозвола и желба за патувања
- Компјутерски вештини (MS Office: Word, Excel, Power Point) и познавање на социјални мрежи
- Високоразвиени интерперсонални и комуникациски способности
- Работно искуство во продажба или маркетинг се смета за предност
- Максимална посветеност и одговорност кон реализирање проекти и почитување рокови
- Познавање на англиски јазик

ШТО НУДИМЕ:

- Работа во динамична средина полна со предизвици
- Флексибилно работно време
- Атрактивен пакет за заработка поврзан со вашиот перформанс и амбиција
- Дополнителни стимулирачки бонуси секои 2 месеци
- Наградувања и патувања до егзотични дестинации, целосно покриени од AVON
- Можност за развој и едукација преку Менаџерски Обуки
- Службен автомобил и телефонски број

ДАЛИ СИ СПРЕМНА ДА ГО РАЗВИВАШ СВОЈОТ БИЗНИС ЗАЕДНО СО AVON?

Испрати го твоето CV на следнава мејл адреса: nikita.porova@avon.com со назнака
“за позиција менаџер за продажба”



Сакам работа во
СТАБИЛНА компанија
со **МОЖНОСТ** да се
РАЗВИВАМ

Avon Козметикс, Кукушка 8, 1000 Скопје, Македонија, Телефон 02 32 43 800