Доорс Импекс Дооел (Скопје, Македонија) www.doorsimpeks.mk

**Позиција:** Менаџер за продажба

**Опис на компанијата**

Доорс Импекс е водечки снабдувач на сегментни гаражни врати, противпожарни (ПП) врати, индустриски и брзи врати за индустрија, како и автоматики за лизгачки и крилни порти. Со долгогодишно искуство и тим од високо квалификувани професионалци, нудиме целосни решенија.

**Клучни задачи и одговорности**

* Активно работење на зголемување на продажбите и исполнување на продажниот план
* Комуникација и одржување односи со постоечки и потенцијални клиенти; развој на пазарот
* Планирање, организирање и оптимизирање на продажниот процес
* Подготовка и формирање конкурентни комерцијални понуди
* Контрола и координација на набавката и продажбата

**Вештини и способности**

* Силни преговарачки и убедувачки вештини; градење трајни односи со клиенти
* Развиени аналитички, презентациски и комуникациски способности
* Висока совесност, одговорност и преданост на работата

**Потребни квалификации**

* Искуство во продажба (B2B предност)
* Активно познавање на англиски јазик
* Поседување возачка дозвола Б-категорија
* Предност: познавање на градежништво, читање проектна документиација, Autocad и/или интернет маркетинг.

**Ние нудиме**

* Динамична и одговорна позиција со можности за брз кариерен развој
* Од 35 000 до 70 000 денари, бонуси поврзани со остварениот учинок..
* Пријатна, професионална работна средина
* Возило, лаптоп, службен тел.
* Стручни обуки и професионален развој

**Како да аплицирате**

Испратете го вашето CV и мотивационо писмо на i.lickov@doorsimpeks.mk, со наслов „Апликација – Менаџер за продажба“.

Особено внимание обраќаме на причините за кои мислите дека оваа позиција одговара за вас и имате желба да ја работите. Ве молиме наведете во мотивационото писмо или во свободен текст во мејлот.

За дополнителни информации, тел +389 78 36 56 76

Сите апликации ќе бидат третирани со најголема доверливост. Ви благодариме за интересот!