



SALES & BUSINESS DEVELOPER



Бараме амбициозни, вредни, одговорни, лојални луѓе кои сакаат да работат во средина во која ќе имаат можност да се остварат кариерно со свои идеи со комплетна поддршка од искусниот тим на Дуна која е една од водечките компании во ИТ секторот повеќе од 25 години. Отворена позиција:

SALES & BUSINESS DEVELOPER

Одговорен за генерирање на нови продажби и развој на нови профитабилни бизнис проекти

Работни активности:

- Препознавање и контактирање потенцијални клиенти
- Организирање на состаноци со потенцијални клиенти со цел презентација на продукти
- Преговарање за цените со потенцијалните клиенти и затворање на продажбата
- Идентификување на можностите за нови деловни активности и продукти на пазарот
- Остварување на таргетите утврдени од директорот за продажба
- Анализа на конкурентите и нивните активности во индустријата
- Градење долгорочни односи и партнерства со нови и постојни клиенти
- Обезбедување на целосна администрација во врска со продажбата
- Соработка со други оддели и изнаоѓање на можности за вкрстување на продажбата

Потребни квалификации:

- Претходно работно искуство на иста или слична позиција со докажана способност за управување со продажба и генерирање нови бизнис можности
- Широки познавања од ИТ индустријата (софтвер и хардвер)
- Амбициозна личност со глад за успех
- Самоуверен и искусен преговарач способен да управува со приход и буџети
- Солидно познавање англиски јазик
- Активно возачко искуство - минимум Б категорија

Ние нудиме:

- Работна позиција со целосно работно време во стабилна компанија
- Редовни месечни примања
- Бонуси без лимит
- Стимулативна средина со мотивирачки делови на договорот
- Компетитивна, но пријателска атмосфера

Доколку ова звучи како работна позиција на која се пронаоѓаш - Не чекај, аплицирај веднаш!
Испрати го твоето CV на konkurs@duna.mk и очекувај повик од нашиот тим да се запознаеме.
Те очекуваме и среќно!